

2014年3月27日  
株式会社 住金システム建築  
代表取締役社長 加藤真一郎

### 関東3地区で受注躍進

今期、関東営業チーム（東京／廣本チーム長）、北関東営業チーム（大宮／荒金チーム長）、東関東営業チーム（水戸／津之浦チーム長）の関東3地区の受注が好調である。通期の受注高は3地区合計で昨年度の40.3億円(\*)を25%上回る50.4億円を予想、昨年度の過去最高を更新する見込みである。(\*2012年より移管を受けた福島県いわき地区での受注を加算した数値)

当社は2012年12月に旧来の関東営業チームを3チームに分割した。現在、東京に7名、大宮に3名、水戸に2名の営業専任者を配置し、地域密着型の営業を積極的に展開している。24時間での見積対応の他、営業マン自らが簡易な構造解析ソフトを駆使して行う迅速なVE提案も主要顧客である設計事務所やゼネコンから高い評価と信頼を得ている。

関東3地区の成約棟数（見込み）は全59棟、内、用途別では工場23棟、倉庫26棟、店舗3棟、その他7棟。商品別ではティオ34棟、トレオ25棟である。当社では過去最大級となる延床面積2万5千㎡の大型案件「コマツ小山工場 新関東補給センター」を始め、関東3地区で万遍なく受注している。1棟当たり平均床面積は2,537㎡である。

(※2012年度通期の受注棟数は58棟、平均床面積は1,972㎡)

なお、関東営業チームでは、山梨・長野松本地区の受注拡大を図る目的で、本年6月に山梨県甲府市に全社で14番目となる営業所を新設し、専任営業要員を1名常駐させる予定である。

一方、全国の通期の受注高は、これまでの最高記録である2012年度の105億円の45%超の150億円台に達し、過去最高となる見込みである。主たる販売先である「住金システム建築会」の会員は94社増え、2月末で964社となった。内、関東3地区では18社増え、222社となった。

(施工例)



物件名／「ダイソー富士宮店新築工事」  
建設地／静岡県富士宮市 商品／ティオ 平屋／施工床面積／845㎡ 建築主／大創産業  
設計・施工／ラックランド 特記／34m 中柱なしの大スパン店舗